

Unsere Werte **PRAGMATISCH. EFFIZIENT. FAIR.** leben wir gemeinsam jeden Tag.

Docolution steht seit 15 Jahren für exzellente Software und Beratung in Wien. Als eigentümergeführtes, unabhängiges Unternehmen liefern wir unseren Kund*innen in ganz Europa moderne Lösungen in Output-, Document- und Customer Communication Management.

Gestalten Sie mit uns den weiteren Erfolg! Werden Sie Teil unseres Teams als

Sales Manager (f/m/d) mit Marketing Agenden

Dieses Aufgabengebiet erwartet Sie:

- Neukundenakquise und direkte Ansprache für Software-Lösungen und IT-Dienstleistungen bzw. Key Account und Beziehungsmanagement
- Betreuung des kompletten Sales-Circle in Eigenverantwortung mit viel Gestaltungsmöglichkeit, vor allem in den Branchen Versicherungen, Banken, Telekom bzw. Erschließung neuer Branchen
- Die Identifikation und Betreuung von Entscheidungsträgern bei Kunden auch außerhalb der klassischen IT-Abteilungen
- Weiterentwicklung bzw. Mitgestaltung der Vertriebsstrategie, Beobachtung des Marktes
- Marketingagenden, wie z.B. Betreuung der HP, Social Media Seiten und Erstellung von Marketingmaterialien

Das erwarten wir:

- Hohe Affinität und Interesse an IT
- Mindestens 2-3 Jahre im Verkauf von IT-Dienstleistungen und aktiver Kundenansprache
- Proaktive und kommunikationsstarke Persönlichkeit
- Enthusiasmus, unsere Dienstleistungen und SW-Produkte beim Kunden zu positionieren
- Bereitschaft, neue Produkte und Prozesse in der IT kennen zu lernen und zu verstehen
- Freude an der Gestaltung und Umsetzung von Marketingthemen
- Branchenkenntnis und bestehende Kontakte im Bereich Finanzdienstleistung und Telekommunikation von Vorteil
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Arbeitsort Wien

Auf folgende BENEFITS können Sie sich bei uns freuen:

Flexible Arbeitszeiten – Durch Gleitzeitregelung gute Vereinbarkeit von Beruf und Privatleben

Modernes Büro mit guter öffentlicher Anbindung - Unser Büro im 15. Wiener Gemeindebezirk bietet ergonomische Stühle, höhenverstellbare Tische und eine individuell steuerbare Klimaanlage.

Home-Office Möglichkeit - Bis zu 2 frei wählbare Home-Office Tage pro Woche

Ein garantiertes Betriebspensionssystem - Wir unterstützen unsere Mitarbeiter*innen mit einer garantierten Zuzahlung.

Kontinuierliche Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten - Allen Mitarbeiter*innen steht ein jährliches finanzielles als auch zeitliches Budget zur Verfügung.

Attraktive Gehaltsregelung - ein angemessenes und faires Gehalt für Leistung über dem vorgesehenen KV ist uns ein Anliegen.

Zusätzliche Urlaubstage - Erhöhter Urlaubsanspruch ab dem 1. Tag im Unternehmen

Bio-Obst und Getränke - stehen im Office zur Verfügung.

Ihre aussagekräftige Bewerbung senden Sie an:

jobs@docolution.com

Das kollektivvertragliche Mindestgehalt für diese Position liegt bei monatlich EUR 2635,- brutto zuzügl. Salesprovisionen. Abhängig von Ihrer Erfahrung und Qualifikation besteht Bereitschaft zur Überzahlung. **Lassen Sie sich von unserem attraktiven Vergütungsmodell mit unterschiedlichen Benefits überzeugen!**

Ihre personenbezogenen Daten werden absolut vertraulich behandelt und nicht an Dritte weitergegeben. Wir erheben, verarbeiten und nutzen diese ausschließlich zum Zwecke der Bearbeitung Ihrer Bewerbung, und für die Besetzung von vakanten Positionen innerhalb unseres Unternehmens